



Crédit-bail mobilier

Disposer d'un matériel de pointe

25 %

de l'investissement en équipement des entreprises françaises.

66

établissements agréés et supervisés.

90 %

du marché du crédit-bail représenté par l'ASF.

En bref

“Un crédit-bail mobilier est un contrat de location d'équipement proposé à une entreprise par une société spécialisée, avec possibilité d'achat. L'utilisateur est donc locataire du bien et peut en devenir propriétaire en fin de contrat.”

Avantages

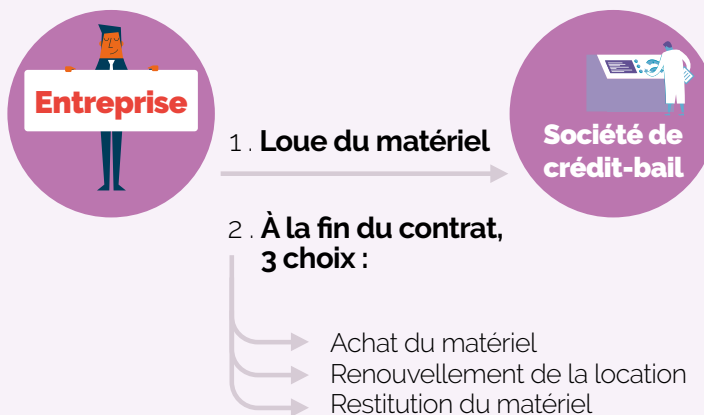
+ de SOUPLESSE notamment en période de création et de développement de l'entreprise, avec un financement à 100%, sans apport.

+ de PERFORMANCE l'entreprise dispose immédiatement et en permanence d'un matériel performant et aux normes énergétiques.

+ d'AMBITION l'entreprise maîtrise mieux son budget.

+ d'EXCELLENCE FRANÇAISE les 2 premiers acteurs européens sont français.

Principe



Le crédit-bail mobilier finance les investissements des entreprises. Il permet à une entreprise de louer un bien d'équipement à une société de crédit-bail, pendant une période déterminée. À l'issue du contrat, l'entreprise peut lever l'option d'achat pour acquérir définitivement le bien.

Les adhérents de l'ASF proposent des solutions de financements aux entreprises (crédit-bail, Sofergie et affacturage) et aux ménages (crédit à la consommation et à l'habitat). Ils offrent également une gamme de services financiers (cautions), de services d'investissement et de titrisation. Ils financent près de 20% des crédits au secteur privé.





Equipment leasing

Obtaining state of the art equipment

25 %

of French companies' investment in equipment.

66

ASF institutions authorised and supervised.

90 %

ASF share of the leasing market.

In a nutshell

"An equipment lease is a contract to lease equipment offered to a corporate by a leasing company, with a purchase option. The user is therefore the lessee of the asset and can become its owner at the end of the contract."

Benefits

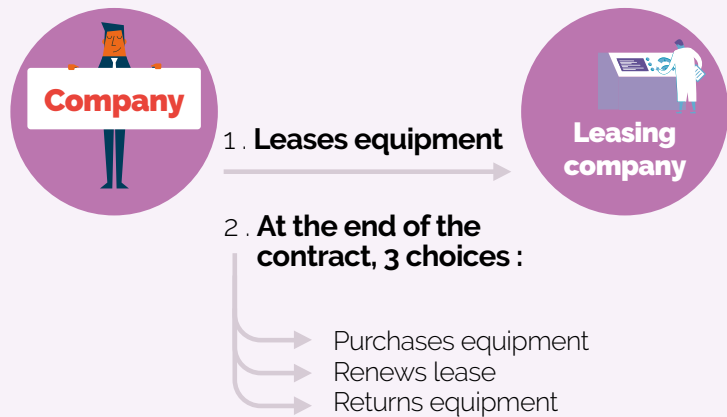
+ FLEXIBILITY especially when the company is created and developing with 100% financing and no down payment.

+ PERFORMANCE the company immediately and permanently has high performance equipment that complies with energy standards.

+ AMBITION the company controls its budget more efficiently.

+ FRENCH EXCELLENCE the 2 European leaders are French.

How it works



Equipment leasing finances companies' investments. It allows a company to lease equipment from a leasing company during a given period of time. Once the contract ends the company can exercise the purchase option to permanently own the equipment.

Members of the ASF offer financing solutions to companies (leasing, Sofergie and factoring) and to households (consumer and home loans). They also offer a range of financial services (guarantees), and investment and securitisation services. They finance nearly 20% of the loans to the private sector.

